



Abogacía eficaz: actuaciones en sala, negociación, trato con clientes y gestión del tiempo **Cód. C01**

DIRECCIÓN:

Dra. D^a María Concepción Rayón Ballesteros.

ESCUELA EN LA QUE SE INSCRIBE EL CURSO:

Escuela de Ciencias Sociales.

HORARIO DEL CURSO:

Tardes de 16:00 a 21:00 horas, de lunes a viernes.

NÚMERO DE ALUMNOS:

40.

PERFIL DEL ALUMNO:

Pueden participar alumnos universitarios, como profesionales de toda España y del resto del mundo. No se requieren especiales conocimientos jurídicos de Derecho español para participar en el curso.

OBJETIVOS:

- Conocer las habilidades básicas de todo abogado eficaz: negociación, trato con los clientes, gestión del tiempo con organización del despacho y actuaciones en sala.
- Transmitir de forma práctica y amena las habilidades que todo abogado debe conocer para su eficaz ejercicio profesional, con especial atención al desarrollo de actuaciones en sala y la negociación, y con particular referencia a la gestión y distribución del tiempo y la captación y el trato con los clientes, cuestiones determinantes en el ejercicio profesional.
- Conseguir habilidades para el ejercicio de la abogacía aplicables en cualquier lugar del mundo para que el trabajo sea más efectivo y de mayor calidad.

PROGRAMA:

- El abogado eficaz y sus 4 habilidades básicas: presentación. Inicio de la profesión de abogado en España. Sistemas de resolución extrajudicial de conflictos. Dos actividades de networking.
- Despertar las capacidades y su inteligencia en línea con las habilidades del abogado eficaz.
- Sesión sobre oratoria en sala, habilidades prácticas de la abogacía.



- Sesión sobre actuaciones en sala.
- Sesión sobre negociación.
- Sesión sobre negociación práctica para abogados.
- Sesión sobre el abogado ante los medios. Comunicación y portavocía. El abogado ante los medios.
- Sesión sobre plan de marketing y herramientas básicas para el desarrollo de negocio en despachos y asesorías. Técnicas de ventas para despachos profesionales. Cómo sacar el máximo potencial de las redes sociales. Cómo disponer de un sitio web y un blog exitoso.
- Sesión de análisis sobre los juicios que se presenciaron. Presentación de memoria, plan de acción y conclusiones finales. Actividad de networking de final de curso.

ACTIVIDADES PRÁCTICAS:

- Visitas al Tribunal Supremo y al Museo de Antropología Forense.
- Visita al SMAC y a los Juzgados de lo Social número 34, 35 y 36, visita guiada y presenciando la celebración de juicios.
- Visita a Audiencia Provincial de Madrid - Sección Penal, visita guiada y presenciando la celebración de juicios penales.
- Visita a los Juzgados de Primera Instancia e Instrucción de Torrejón de Ardoz.

PROFESORADO:

- D^a Mariola Hernández Quesada, LExfam y Coach.
- D. Antonio Alberto Cabello Masegosa, Abogado.
- D. Eduardo Bahamonde Costas, Praxis Legal Abogados.
- D^a María Jesús González Espejo García, EmprendeLaw.
- D. Carlos Arroyo Abad, RCU Escorial María Cristina.
- D. Sergio Azcona, Haz Comunicación.
- D^a Paloma García-Lubén Barthe, UCM.
- D^a María Concepción Rayón Ballesteros, UCM.