

Gestión y transformación de los despachos de abogados y asesores

En 4 sesiones webinar ahondaremos sobre la posibilidad de explorar o pivotar en nuevos modelos de negocio, o reinventar el actual con una base tecnológica como una forma reconocida para que los despachos puedan renovar su ventaja competitiva explorando nuevas propuestas de valor de cara al cliente.

PROGRAMA:

1. El papel de las personas en el nuevo entorno
2. Cómo mejorar los procesos de mi despacho
3. Cómo buscar y optimizar el uso de la tecnología
4. Definición de Modelos de Negocio en la era Digital

WEBINAR

1ª sesión: 13/02/2019

2ª sesión: 14/02/2019

3ª sesión: 27/02/2019

4ª sesión: 28/02/2019

De 12 a 14 horas

Síguelo desde tu casa o despacho, a través del ordenador, tablet o iPhone, como prefieras

Precio: desde 360 € + IVA

PONENTE:

SARA MOLINA PÉREZ TOMÉ

Consultora Estratégica y Coach Executive en proyectos estratégicos de Gestión del cambio en despachos jurídicos

DIEGO ALONSO ASENSIO

Consultor de Procesos, Desarrollo de Negocio e Innovación en el sector jurídico